



## Stellenangebot

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen/eine

### KEY ACCOUNT MANAGER / IN

#### IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, bevorzugt in der Holz- oder Baustoffbranche
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Gute Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Flexibilität und Reisebereitschaft

#### IHRE AUFGABEN

- Selbständige und umfassenden Betreuung der internationalen Bestandskunden
- Auf- und Ausbau von stabilen, langfristigen Geschäftsbeziehungen sowie Analyse und Akquise von neuen Businessportalen im eigenen Vertriebsgebiet
- Strategiedefinition und Weiterentwicklung in Bezug auf Produkte, Preise, Umsätze und Mengen
- Sicherstellung der Preisgestaltung, Erstellung und Ausarbeitung von Angeboten und Kundenpräsentationen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Kollegen aus den Bereichen Entwicklung, Qualität, Logistik und Einkauf in der Zentrale

#### WIR BIETEN

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit attraktiver Vergütung
- Schlanke Hierarchien
- Engagierte und nette Kollegen, die sich auf Ihre Unterstützung freuen

Die STEICO AG ist die europäische Marktführerin bei Dämmstoffen aus natürlicher Holzfaser. Zusammen mit unseren konstruktiven Tragwerken bieten wir ein branchenweit einmaliges Sortiment an natürlichen Bauprodukten. So ermöglichen STEICO Produkte den Bau zukunftssicherer, gesunder Gebäude mit besonders hoher Wohnqualität.

#### STANDORT

Feldkirchen bei München

#### EINTRITT

Ab sofort

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen.

**STEICO AG**  
Christina Kikis  
Hans-Riedl-Straße 21  
85622 Feldkirchen  
Deutschland

Tel.: +49 (0) 89 - 99 15 51 - 21  
bewerbungen@steico.com

**STEICO**  
AKTIENGESELLSCHAFT